

Das Betriebssystem für moderne Gastronomie.



KASSE · WEBSHOP · PAYMENT · DELIVERY

SELF-ORDER · RESERVIERUNG · TICKETING

ab 39 € monatlich

DIE PLATTFORM AUF EINEN BLICK

Ein Betrieb. Eine Plattform.

Vom ersten Kontakt mit dem Gast bis zur Abrechnung: Liefersoft verbindet Ihre Abläufe und hält die Informationen an einem Ort.

Kasse & Service**05**

POS, Kellner, Order & Pay

Webshop & Kunden-App**06**

Ihr eigener Bestellkanal

Self-Order & Küche**07**

Kiosk, KDS, Abholmonitor

Delivery**08**

Plattformen und Fahrer-App

Reservierung**09**

Gäste über eigene Kanäle

Ticketing**10**

Veranstaltungen verkaufen

Backoffice & Reporting**11**

DATEV, Gutscheine, Kundenbindung

Payment**12**

Terminal und Online-Zahlung

PAKETE & KONDITIONEN

Preise und Vergleich 14-16

Hardware und Leasing 18-20

Service und Partnerschaft 17 / 21-22

Vertriebsunterlagen 23-26

Persönliche Demo und Kontakt: Seite 27. Alle Preise netto zzgl. gesetzlicher MwSt.

WENIGER REIBUNG IM ALLTAG

Mehr Übersicht. Mehr Zeit für Gäste.

Getrennte Tools kosten im Service Aufmerksamkeit. Mit verbundenen Abläufen bleibt mehr Zeit für das, worauf es im Betrieb ankommt.

Zu viele Systeme

Mehrere Logins, Geräte und getrennte Daten.



Eine zentrale Plattform

Kasse, Bestellkanäle und Auswertungen greifen ineinander.

Doppelte Erfassung

Bestellungen müssen von Hand übertragen werden.



Bestellungen direkt in der Kasse

Eigener Webshop und angebundene Plattformen liefern in denselben Ablauf.

Zahlen kommen zu spät

Berichte liegen an verschiedenen Stellen.



Ein zentraler Überblick

Backoffice und Remote-Zugriff machen den Betrieb auch unterwegs sichtbar.

Für den echten Gastronomiealltag

Restaurant, Café, Imbiss, Foodtruck, Lieferbetrieb oder mehrere Standorte: Der passende Umfang richtet sich nach Ihrem Betrieb.

SO GREIFEN DIE ABLÄUFE INEINANDER

Von der Anfrage bis zum Abschluss.

Reservierungen und Tickets beginnen schon vor dem Besuch. Bestellungen, Küche, Lieferung und Zahlung laufen anschließend im gemeinsamen System.

01

Gast gewinnt Zugang

Reserviert auf Ihrer Homepage oder im Webshop. Kauft Tickets für eine Veranstaltung.

02

Bestellung kommt an

Webshop, QR am Tisch, Self-Order, Lieferplattform, Telefon oder Service.

03

Kasse verarbeitet

Die Bestellung wird zentral erfasst und den passenden Arbeitsabläufen zugeordnet.

04

Küche & Ausgabe

Küchenmonitor, Bondruck und Abholmonitor unterstützen Produktion und Übergabe.

05

Lieferung & Zahlung

Fahrer-App und integrierte Zahlungen verbinden Übergabe und Abrechnung.

06

Backoffice wertet aus

Reporting, Remote-Zugriff und DATEV-Export unterstützen die Verwaltung.

Bestellkanäle und Zusatzmodule werden passend zu Paket, Geräten und Betriebsablauf eingerichtet.

KASSE & MOBILER SERVICE

Die Kasse, die mit Ihrem Betrieb mitgeht.

Ein zentraler Kassenplatz für Theke, Tischservice und Take-away. Mobile Bestellaufnahme ergänzt den Ablauf dort, wo Ihre Gäste sitzen.


POS

Ihre Basis

POS und Backoffice, unbegrenzte Artikel und Kellner-Lizenzen. Android und Windows als Primärsysteme. Apple-Geräte als Zusatzgerät im bestehenden System.

Artikel & Team

Artikel, Menüs und Steuersätze zentral verwalten. Mehrere Kellner arbeiten im selben System.

Belege & Stationen

Druckerplätze für Kasse, Küche und Bar. Küchen- und Abholmonitore je nach Paket.

Kassenabschluss & Zugriff

DSFinV-K und TSE-Anbindung für fiskalische Kassennutzung. Remote-Zugriff für die Verwaltung.

TSE für fiskalisch genutzte Kassen in Deutschland: zusätzlich 10 €/Monat. Hardware wird separat berechnet.

WEBSHOP & KUNDEN-APP

Ihr eigener Kanal. Ihre eigene Marke.

Gäste bestellen direkt bei Ihnen. Ihr Webshop verbindet Speisekarte, Bestellablauf und Zahlung mit Ihrer Kasse.

01

Webshop auf eigener Domain

Eigene Marke, eigenes Design und ein direkter Weg zur Bestellung. SEO- und SMO-Optimierung unterstützen die Sichtbarkeit.

02

Kunden-App

Ein zusätzlicher Zugang unter Ihrer eigenen Marke. In GOLD und PLATIN enthalten, in SILVER als Zusatzmodul.

Direkt bestellen

Abholung und Lieferung über Ihren eigenen Kanal anbieten. Plattformen bleiben als zusätzliche Reichweite nutzbar.

Mehr als eine Speisekarte

Auch Reservierungen über den Webshop anbieten und Veranstaltungstickets verkaufen.

Daten bleiben im Ablauf

Bestellungen und Kundendaten im System erfassen, statt Informationen zwischen getrennten Tools zu übertragen.

Ab GOLD bereits enthalten

Webshop, Kunden-App und DATEV-Export sind in GOLD und PLATIN inklusive. Online-Payment wird separat nach Umsatz abgerechnet.

SELF-ORDER, ORDER & PAY UND KÜCHE

Einfach bestellen. Klar produzieren.

Gäste bestellen selbst oder gemeinsam mit dem Service. Küche und Ausgabe erhalten einen geordneten Überblick.

QR am Tisch

Order & Pay

Speisekarte aufrufen, bestellen und bezahlen. Der digitale Bestellweg ergänzt Ihren Tischservice.

Kiosk im Betrieb

Self-Order Terminal

Gäste wählen selbst. Stand- oder Wandgerät passend zu Raum, Laufwegen und Bestellvolumen.

Produktion in Echtzeit

Küchenmonitor (KDS)

Bestellungen sichtbar an die Küche übergeben. Ein Monitor ab SILVER, unbegrenzt in GOLD und PLATIN.

Übergabe organisieren

Abholmonitor

Abholaufträge übersichtlich anzeigen. Ein Monitor ab SILVER, unbegrenzt in GOLD und PLATIN.

Ein Ablauf vom Gast bis zur Ausgabe

Kiosk und QR-Bestellung werden mit Kasse, Küche und Payment verbunden. SOT-Software in PLATIN inklusive, Geräte separat.

DELIVERY & LIEFERPLATTFORMEN

Alle Bestellungen. Ein gemeinsamer Ablauf.

Eigener Webshop und angebundene Lieferplattformen laufen parallel. Ihr Team arbeitet mit einer zentralen Bestellübersicht.

**Uber Eats**

Drei angebundene Plattformen ab SILVER

Bestellungen automatisch übernehmen

Kein erneutes Eintippen angebundener Online-Bestellungen. Die Kasse bildet den gemeinsamen Ausgangspunkt.

Eigene Lieferung organisieren

Fahrer-App mit unbegrenzten Fahrern. In SILVER und GOLD zubuchbar, in PLATIN enthalten.

Mehrere Standorte und Marken

Multi-Store, Ghost Kitchen und Multi-Brand Webshop erweitern die Struktur bei wachsenden Betrieben.

Individuelle Anbindungen

Weitere Plattformen und besondere Abläufe über die offene API. Umfang und Einrichtung werden im Angebot festgelegt.

Plattformverträge und Plattformgebühren richten sich nach dem jeweiligen Anbieter. API-Anbindungen abhängig vom vereinbarten Leistungsumfang.

NEU: RESERVIERUNGSSYSTEM

Gäste erwarten. Reservierungen im Blick.

Bieten Sie Tischreservierungen über Ihre eigene Homepage und Ihren Webshop an. Erfasste Gäste und Reservierungen werden zentral im System verwaltet.



Homepage

Direkter Buchungsweg



Webshop

Reservierung anbieten



System

Gäste zentral erfassen

Eigene Kanäle nutzen

Der Gast reserviert über den digitalen Auftritt Ihres Restaurants. Ihr Betrieb bleibt der direkte Ansprechpartner.

Gäste zentral managen

Reservierungen und zugehörige Gästeeinformationen im System erfassen und für den Service bereithalten.

Planung für den Betrieb

Reservierungen als Teil Ihrer täglichen Organisation nutzen. Buchungsablauf und Einstellungen gemeinsam einrichten.

Jetzt in der persönlichen Demo ansehen

Wir zeigen Ihnen den Reservierungsablauf für Ihre Homepage und Ihren Webshop. Einrichtung und Konditionen nach Angebot.

Beta: Verfügbarkeit und Freischaltung werden für Ihren Betrieb abgestimmt.

NEU: TICKETING & VERANSTALTUNGEN

Besondere Abende. Tickets im eigenen Shop.

Veranstaltung anlegen, die gewünschten Parameter einstellen und Tickets verkaufen.
Ideal für Weihnachtsabende, Brunch, Tastings oder andere besondere Veranstaltungen.

BEISPIEL: WEIHNACHTSABEND

Ein Abend. Ein Ticket.

Eine Veranstaltung im System anlegen. Termin, Angebot und Verkaufsparameter definieren. Tickets über den eigenen Webshop anbieten.



TICKETING

01 Veranstaltung anlegen

Das Event im System erfassen und die verfügbaren Einstellungen passend zu Ihrer Veranstaltung festlegen.

02 Verkauf starten

Gäste kaufen Veranstaltungstickets direkt über Ihren Webshop.

03 Veranstaltung organisieren

Ticketverkauf und Veranstaltung im System verwalten. Den konkreten Ablauf in Ihrer Demo kennenlernen.

Aktuell auf liefersoft.de als Beta geführt. Funktionsumfang, Freischaltung und Konditionen werden im Angebot abgestimmt.

BACKOFFICE, REPORTING & KUNDENBINDUNG

Zahlen verstehen. Stammgäste halten.

Verwaltung und Gästebindung gehören zum selben Betrieb. Liefersoft ergänzt den Service um Auswertungen, Export und wiederkehrende Kundenkontakte.

01

Backoffice & Remote-Zugriff

Den Betrieb zentral verwalten und Auswertungen auch außerhalb des Kassensplatzes aufrufen.

02

DATEV-Export

Daten für die Zusammenarbeit mit Ihrem Steuerberater exportieren. In GOLD und PLATIN enthalten.

03

Gutscheine & Loyalty

Gutscheine erstellen und einlösen. Kundenbindung und Treueaktionen in den Betriebsablauf integrieren.

04

Multi-Store & Multi-Brand

Standorte und Marken strukturiert verwalten. Für Filialen, Franchise und mehrere Konzepte aus einer Küche.

Für einzelne Betriebe und wachsende Strukturen

Die Plattform wächst mit Ihren Abläufen. Paket und Zusatzmodule werden auf Standorte, Kanäle und Team abgestimmt.

PAYMENT: EC & KREDITKARTE

Zahlung gehört in Ihren Ablauf.

Integrierte Kartenzahlung verbindet Kasse und Bezahlvorgang. Ihre Konditionen bleiben sichtbar und nachvollziehbar.

EC / KREDITKARTE

ab 1,19 % + 0,09 €

je Transaktion

Konkrete Karten- und Zahlungsbedingungen gemäß Payment-Angebot.

Nahtlos angebunden

Payment-Terminal und Kasse in einem verbundenen Ablauf. Terminal-Hardware separat.

Rabatt auf Ihre SaaS-Lizenz

SILVER 10 %, GOLD 15 %, PLATIN 20 %. Der Rabatt betrifft die Lizenzgebühr ohne TSE und ohne Zusatzmodule.

Voraussetzung für den Rabatt

Mindestens 1.000 € Brutto-Kartenumsatz pro Monat im 3-Monats-Durchschnitt über Card-present-Kanäle. Online, QR und Self-Order zählen dafür nicht.

Bei Unterschreitung können Rabattentzug und Nachberechnung der letzten 3 Monate erfolgen. Online-Payment hat eigene Gebühren: siehe Seite 13. Payment-Konditionen vor Vertragsschluss im Angebot festhalten.

PAYMENT: WEBSHOP, SOT & ORDER & PAY

Online bezahlen. Gebühren klar einordnen.

Kartenzahlung am Terminal und digitale Bestellkanäle haben unterschiedliche Konditionen. Die folgenden Staffeln gelten für die jeweiligen Online-Kanäle.

Monatsumsatz im Kanal	Webshop	SOT / Order & Pay
bis 5.000 €	6,0 %	3,0 %
5.001 bis 15.000 €	5,0 %	2,5 %
15.001 bis 30.000 €	4,0 %	2,0 %
ab 30.001 €	3,0 %	1,5 %

Webshop und SOT / Order & Pay werden getrennt abgerechnet. Die Einstufung erfolgt nach dem durchschnittlichen Monatsumsatz im jeweiligen Kanal. Enterprise und Großvolumen auf Anfrage.

PayPal

Separat buchbar: 0,39 € je Transaktion.
Barzahlungen sind von den
Webshop-Payment-Gebühren
ausgeschlossen.

Terminal-Payment

Für EC und Kreditkarte am Terminal: ab
1,19 % + 0,09 € je Transaktion. Details
auf Seite 12.

Ein Rechenbeispiel

10.000 € Webshop-Umsatz im Monat bei einer Staffel von 5,0 % ergeben 500 € Gebühren.
Zusatzleistungen richten sich nach dem Angebot.

PAKETE & PREISE

Drei Pakete. Der passende Umfang.

SILVER als Kassenbasis, GOLD für eigene Bestellkanäle und PLATIN für umfangreiche Abläufe. Alle Preise netto zzgl. gesetzlicher MwSt.

SILVER**ab 39 €**

pro Monat bei 60 Monaten

POS und Backoffice. Ein Küchen- und ein Abholmonitor. Basis für Ihren Betrieb.

Onboarding: 199 €**GOLD****ab 129 €**

pro Monat bei 60 Monaten

Alles aus SILVER. Dazu Webshop, Kunden-App, DATEV und unbegrenzte Monitore.

Onboarding: 299 €**PLATIN****ab 229 €**

pro Monat bei 60 Monaten

Alles aus GOLD. Dazu Fahrer-App, SOT, Multi-Store, Multi-Brand und offene API.

Onboarding: 699 €

Laufzeit	SILVER	GOLD	PLATIN
12 Monate	79 €	179 €	299 €
24 Monate	69 €	169 €	269 €
36 Monate	49 €	149 €	249 €
60 Monate	39 €	129 €	229 €

Monatliche Lizenzpreise. Zusätzlich TSE: 10 €/Monat bei fiskalischer Kassennutzung. Onboarding einmalig. Hardware, Payment und gebuchte Zusatzleistungen separat. Preisgarantie für die vereinbarte Laufzeit; bei Verlängerung gilt die dann aktuelle Preisliste.

PAKETVERGLEICH: BASISFUNKTIONEN

Was ist enthalten?

Die Pakete bauen aufeinander auf. Die TSE wird bei fiskalischer Kassennutzung zusätzlich berechnet.

Funktion	SILVER	GOLD	PLATIN
POS & Backoffice	Inkl.	Inkl.	Inkl.
Artikel, Menüs, Steuersätze	Unbegrenzt	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Kellner-Lizenzen	Unbegrenzt	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Druckerplätze	Unbegrenzt	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Remote-Zugriff	Inkl.	Inkl.	Inkl.
DSFinV-K / Kassenabschluss	Inkl.	Inkl.	Inkl.
TSE-Anbindung	+10 €/Mon.	+10 €/Mon.	+10 €/Mon.
Primärsystem	Android / Windows	Android / Windows	Android / Windows
Order & Pay / QR am Tisch	Inkl.	Inkl.	Inkl.
Take-away & Telefon	Inkl.	Inkl.	Inkl.
Küchenmonitor / KDS	1 inkl.	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Abholmonitor	1 inkl.	Unbegrenzt	Unbegrenzt
Lieferplattformen	3 Partner	3 Partner	3 + API
EC/CC-Anbindung	Inkl.	Inkl.	Inkl.
Loyalty & Gutscheine	Inkl.	Inkl.	Inkl.

Apple-Geräte als Zusatzgeräte im bestehenden System. Hardware separat. Kartenzahlung: ab 1,19 % + 0,09 € je Transaktion. Reservierung und Ticketing: siehe Seite 16.

PAKETVERGLEICH: MODULE & ERWEITERUNGEN

Mehr Möglichkeiten. Passend zu Ihrem Betrieb.

In GOLD und PLATIN sind viele Erweiterungen enthalten. Weitere Module und neue Funktionen werden im Angebot festgelegt.

Modul	SILVER	GOLD	PLATIN
Webshop	99 €/Mon. + 100 € Setup	Inkl.	Inkl.
Kunden-App	19 €/Mon.	Inkl.	Inkl.
DATEV-Export	29 €/Mon.	Inkl.	Inkl.
Fahrer-App	19 €/Standort/Mon.	19 €/Standort/Mon.	Inkl.
Multi-Store	19 €/Standort/Mon.	19 €/Standort/Mon.	Inkl.
Self-Order Terminal	29 €/Mon. + 499 € Setup	29 €/Mon. + 499 € Setup	Inkl.
Ghost Kitchen	29 €/Marke/Mon.	29 €/Marke/Mon.	Inkl.
Multi-Brand Webshop	19 €/Shop/Mon.	19 €/Shop/Mon.	Inkl.
Offene API	Auf Anfrage	Auf Anfrage	Inkl.
Entwicklungskontingent	Individuell	Individuell	4 Std./Mon.
Strategiegespräch (QBR)	249 €/Gespräch	249 €/Gespräch	Inkl.
Priorisierter Support	Standard	Standard	Inkl.
Reservierungssystem	Nach Angebot	Nach Angebot	Nach Angebot
Ticketing-System	Nach Angebot	Nach Angebot	Nach Angebot

Alle Preise netto. App-Store-Gebühren von Apple/Google separat. Reservierung und Ticketing aktuell als Beta geführt; Freischaltung, Paketuordnung und Konditionen nach Angebot. Individuelle Entwicklung außerhalb des enthaltenen Umfangs separat.

ONBOARDING, SUPPORT & CONSULTING

Gut starten. Persönlich begleitet.

Einrichtung, laufende Hilfe und individuelle Projekte sind unterschiedliche Leistungen. So bleibt klar, was enthalten ist und was zusätzlich beauftragt wird.

01

Onboarding

Setup, Schulung und Go-Live-Begleitung.
Einmalig: SILVER 199 €, GOLD 299 €, PLATIN 699 €.

02

Support

7 Tage: Mo-Fr 11-23 Uhr, Sa-So 10-22 Uhr. Ticket, Chat, Updates und Patches im Abo enthalten.

03

Consulting

Migration, Prozessberatung, individuelle API-Anbindungen und zusätzliche Schulungen nach Bedarf.

Consulting-Leistung	SILVER / GOLD	PLATIN
Stamm- & Kundendaten-Migration	499 €	499 €
Fiskaldaten-Migration	249 €	249 €
Prozess- / Betriebsberatung	149 €/Std.	149 €/Std.
Vor-Ort-Go-Live	990 €/Tag	1.490 €/Tag
Verfahrensdokumentation	249 €	399 €
Individuelles Customizing	140 €/Std.*	Nach Umfang

* Customizing in SILVER/GOLD: mindestens 10 Stunden, Laufzeit 3 Monate. PLATIN: 4 Stunden Entwicklung pro Monat im Paket; darüber hinausgehende Leistungen nach separater Vereinbarung. Alle Preise netto.

DIE PASSENDE AUSSTATTUNG

Vorhandene Geräte. Neuer Kassenplatz.

Sie benötigen nicht immer dieselbe Ausstattung. Entscheidend sind die vorhandenen Geräte, Ihre Abläufe und die gewünschten Bestellkanäle.

01 Lizenz auf vorhandener Hardware

Sie haben bereits passende Geräte und benötigen die Software. Wir prüfen Kompatibilität, Drucker und den benötigten Lizenzumfang.

Geeignet für bestehende Kassenplätze und digitale Erweiterungen.

02 Vollwertiger Kassenplatz

Hauptgerät und die nötigen Drucker für Kundenbeleg, Küche oder Bar. Dazu optional Payment, mobile Geräte und Küchenmonitor.

Typisch: ein Hauptgerät und zwei Drucker, individuell zusammengestellt.

03 Self-Order & Ausgabe

Kiosk, Kasse, Küche und Abholung zu einem Ablauf verbinden. Geräteform und Stückzahl richten sich nach Raum und Bestellvolumen.

Geeignet für Selbstbedienung, Fastfood und stark frequentierte Standorte.

HARDWARE-PORTFOLIO

Für Theke, Tisch, Küche und Selbstbedienung.

Hardware passend zum Einsatz. Die folgende Auswahl zeigt die Geräteklassen; Ihr Angebot enthält konkrete Modelle, Stückzahlen und Preise.

Bereich	Beispiele	Einsatz
Kassenplatz	Sunmi T3, D3 Pro, D3 mini; Mazik Windows POS	Theke und stationäre Kasse
Mobile POS	Sunmi V3 MIX, M3 GMS NFC	Service und mobile Annahme
Self-Order	K2 Stand- oder Wandversion; Sunmi FLEX 3	Selbstbedienung
Küchenmonitor	Sunmi FLEX 3 Küchenmonitor	Produktion und Küchenablauf
Payment	Stripe S700 und passendes Zubehör	Kartenzahlung
Drucker & Zubehör	Bon- und Küchendrucker, Kassenlade, Displays	Belege und Arbeitsplätze

Kaufen, leasen oder mieten

Wir stellen Ihre Geräteauswahl zusammen und prüfen vorhandene Hardware. Geräte und Software werden im Angebot getrennt ausgewiesen.

Modellverfügbarkeit und konkrete Hardwarepreise gemäß aktuellem Angebot.

HARDWARE & LEASING

Die Geräte passend. Die Kosten planbar.

Hardware kann gekauft, geleast oder gemietet werden. Die mögliche Subvention richtet sich nach der Laufzeit und dem vereinbarten Angebot.

Laufzeit	Mögliche Hardware-Subvention
12 Monate	bis zu 15 %
24 Monate	bis zu 20 %
36 Monate	bis zu 25 %
60 Monate	bis zu 30 %

LEASING: UNVERBINDLICHE BEISPIELRATEN

Hardwarewert	12 Mon.	24 Mon.	36 Mon.	60 Mon.
500 €	53,15 €	24,75 €	17,60 €	11,90 €
1.000 €	106,30 €	49,50 €	35,20 €	23,80 €
2.190 €	232,71 €	108,31 €	77,03 €	52,20 €
3.000 €	318,90 €	148,50 €	105,60 €	71,40 €

Beispielmatrix ohne Abzug einer Hardware-Subvention. Zusätzlich ggf. 6,90 € Versicherung/Monat, zzgl. Versicherungssteuer. Tatsächliche Raten, Übernahmeoption und Restwert gemäß Leasingangebot. Hardware bleibt Eigentum des Leasinggebers. Bei vorzeitigem Ausstieg kann die Subvention anteilig zurückberechnet werden.

PARTNERSCHAFT AUCH IN BESONDEREN PHASEN

Wenn Ihr Betrieb eine Pause braucht.

Saison, Umbau oder ein neues Konzept können den Betrieb verändern. Sonderphasen werden gemeinsam beantragt und vertraglich festgehalten.

Sonderphase	Mögliche Dauer	Kosten pro Monat
Saisonschließung	bis 6 Monate / Jahr	20 €
Umbau / Neuausrichtung	bis 3 Monate, einmalig	20 €
Ruhephase nach Laufzeit	bis 24 Monate, auf Antrag	20 €

TSE und Anwartschaft

Die 20 € setzen sich aus 10 € TSE und 10 € Anwartschaft zusammen. Die TSE bleibt bei fiskalisch genutzten Kassen während der vereinbarten Phase aktiv.

Saison und Umbau

Die Saison-Schließzeit verlängert die Laufzeit. Umfang und Voraussetzungen Ihrer Pause im Angebot und Vertrag festhalten.

Betreiberwechsel & Vertrag

Eine Übertragung kann nach Abstimmung möglich sein. Kündigungsfristen, Verlängerung und Preisgarantie richten sich nach den vereinbarten Vertragsunterlagen.

Sonderphasen gelten nur nach Vereinbarung. Eine Betriebsaufgabe oder Gewerbeabmeldung ersetzt keine Vertragskündigung.

KOOPERATIONSMODELL

Gemeinsam Gastronomie verbinden.

Für Unternehmen, Berater und Netzwerke, die Liefersoft empfehlen, vertreiben oder in eigene Leistungen integrieren möchten.

01 Tippgeber

Empfehlungen aus dem eigenen Netzwerk. Vergütung nach dem vereinbarten Empfehlungsmodell.

02 Ambassador

Aktive Markenbotschafter mit Netzwerk. Werbematerial und persönlicher Kontakt zum Vertriebsteam.

03 Nicht-exklusiver Partner

Zusammenarbeit für Agenturen, Systemhäuser und Berater ohne vereinbarten Gebietsschutz.

04 Exklusiver Partner

Regionale Zusammenarbeit mit individuellen Voraussetzungen, Gebiets- und Vergütungsregeln.

05 Flagship-Partner

Gemeinsame Marktbearbeitung, Co-Branding und strategische Kooperation nach Vereinbarung.

Was Partner erhalten

Demo-Zugänge, Schulungen, Vertriebsmaterialien und einen Ansprechpartner. Technische Anbindungen und individuelle Partnerkonditionen nach Vereinbarung.

GESPRÄCHSSTATUS & BEDARFSERFASSUNG

Ihr Betrieb. Ihr Bedarf.

Arbeitsblatt für Beratung und CRM-Übergabe. Gemeinsam die Ausgangslage, Anforderungen und nächsten Schritte festhalten.

01 GESPRÄCH & AUSGANGSLAGE

☐ Erstkontakt ☐ Demo ☐ Angebot ☐ Auftrag

Betrieb / Ansprechpartner

Aktueller Anbieter / System

Im Einsatz seit / Vertragsende

Aktuelle Kosten pro Monat

Standorte / Betriebsart

Gewünschter Go-Live

02 ANFORDERUNGEN

☐ Kasse ☐ Webshop ☐ Payment ☐ Delivery
☐ Reservierung ☐ Ticketing ☐ Self-Order ☐ Multi-Store

Größter Engpass / fehlende Funktion

Offene Punkte / nächster Schritt

Weitere Anforderungen: Gästeverwaltung, DATEV, Kunden-App, Küchenmonitor, Abholmonitor, Fahrer-App und Hardware.

EMPFEHLUNG & KONFIGURATION

Passend zusammengestellt.

Die empfohlene Konfiguration mit Modulen, Geräten und individuellen Vereinbarungen dokumentieren.

01 PAKET & LAUFZEIT

- ☐ SILVER
 ☐ GOLD
 ☐ PLATIN
- ☐ 12 Monate
 ☐ 24 Monate
 ☐ 36 Monate
 ☐ 60 Monate

Lizenz / TSE / Onboarding

Payment / Rabattvoraussetzung

02 MODULE & NEUE FUNKTIONEN

- ☐ Webshop / App
 ☐ DATEV
 ☐ Fahrer-App
 ☐ SOT
- ☐ Reservierung
 ☐ Ticketing
 ☐ Multi-Store
 ☐ API

Reservierung: Umfang / Konditionen

Ticketing: Umfang / Konditionen

03 HARDWARE & ABSCHLUSS

Geräte / Anzahl / Kauf oder Leasing

Berater / Kontakt / Datum

Offene Aufgaben / nächster Schritt

Alle ausgewählten Leistungen und Sondervereinbarungen müssen im verbindlichen Angebot bzw. Auftrag erscheinen.

BESTELLFORMULAR: SEITE 1 VON 2

Auftrag & Leistungen.

Lieferplatz.de GmbH · Marke Liefersoft. Beide Formularseiten gemeinsam ausfüllen und mit dem individuellen Angebot verbinden.

01 VERTRAGSPARTNER

Firma / Betrieb

Ansprechpartner

Adresse / PLZ / Ort

Telefon / E-Mail

Steuernummer / USt-ID

02 SAAS-PAKET & LAUFZEIT

☐ SILVER

☐ GOLD

☐ PLATIN

☐ 12 Monate

☐ 24 Monate

☐ 36 Monate

☐ 60 Monate

Lizenzpreis / Monat (netto)

TSE / Monat (fiskalisch: 10 €)

Onboarding (199 / 299 / 699 €)

03 PAYMENT

☐ Payment über Liefersoft: ja

☐ nein

EC/CC: ab 1,19 % + 0,09 € je Transaktion. SaaS-Rabatt ohne TSE und Zusatzmodule: SILVER 10 %, GOLD 15 %, PLATIN 20 %, bei erfüllten Voraussetzungen gemäß Payment-Angebot.

Fortsetzung, Zusatzmodule, Hardware, besondere Vereinbarungen und Unterschriften auf Formularseite 2.

BESTELLFORMULAR: SEITE 2 VON 2

Konfiguration & Auftrag.

04 ZUSATZMODULE

- | | | | |
|---------------------------------------|--------------------------------------|--|-------------------------------------|
| ☐ Webshop | ☐ Kunden-App | ☐ DATEV | ☐ Fahrer-App |
| ☐ SOT | ☐ Multi-Store | ☐ Ghost Kitchen | ☐ API |
| ☐ Reservierung | ☐ Ticketing | ☐ Multi-Brand | ☐ Consulting |

Modulpreise / Setup / Umfang

05 HARDWARE

Modelle / Stückzahl

Kauf / Miete / Leasing / Subvention

Rate / Versicherung / Gesamtpreis

06 ONLINE-PAYMENT & VEREINBARUNGEN

- | | | |
|--|--|---------------------------------|
| ☐ Webshop-Payment | ☐ SOT / Order & Pay | ☐ PayPal |
|--|--|---------------------------------|

Online-Payment nach Kanal und Umsatzstaffel gemäß Seite 13 und dem zugehörigen Angebot. PayPal separat: 0,39 € je Transaktion.

Angebotsnummer / besondere Vereinbarung

07 AUFTRAGSERTEILUNG

Der Auftrag bezieht sich auf die ausgewählten Leistungen gemäß beigefügtem Angebot, aktuellem SaaS-Rahmenvertrag, AGB und einschlägigen Payment- bzw. Leasingunterlagen. Alle Preise zzgl. gesetzlicher MwSt. Testphase und neue Module nach Vereinbarung.

Ort, Datum / Unterschrift Auftraggeber

Ort, Datum / Berater Lieferplatz.de GmbH

Formularseite 1 und 2 gehören zusammen. Individuelle Preise und Vertragsbedingungen müssen vollständig im Angebot festgehalten sein.

PERSÖNLICHE DEMO & KONTAKT

Zeigen statt erklären. Ihr Betrieb in der Demo.

Wir gehen Ihre Abläufe gemeinsam durch und zeigen die passende Kombination aus Kasse, Kanälen, Geräten und neuen Funktionen.

01

Erstgespräch

Betrieb, vorhandene Geräte und Anforderungen besprechen.

02

Live-Demo

Die passenden Abläufe im System gemeinsam ansehen.

03

Testphase

30 Tage testen nach den vereinbarten Angebots- und Vertragsunterlagen.

04

Go-Live

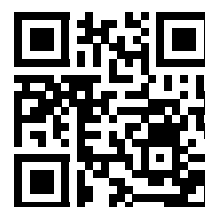
Setup, Schulung und Start mit persönlicher Begleitung.

Jetzt persönlich kennenlernen.

liefersoft.de

info@liefersoft.de

Hannover · Lieferplatz.de GmbH





LIEFERSOFT

Mehr Zeit für Ihre Gäste.

Kasse, Webshop, App, Self Ordering,
QR-Code Ordering, Driver Management, Payment,
Reservierungen, Ticket System.

Alles gebündelt in einem System.

unsere Kunden

Einfach. Flexibel. Erfolgreich.



liefersoft.de

info@liefersoft.de

Lieferplatz.de GmbH · Marke Liefersoft · Hannover

Stand: 07.10.2026 · B2B · Alle Preise netto zzgl. gesetzlicher MwSt.

Maßgeblich sind das individuelle Angebot und die vereinbarten Vertragsunterlagen.